

Fundación ENTRETANTOS

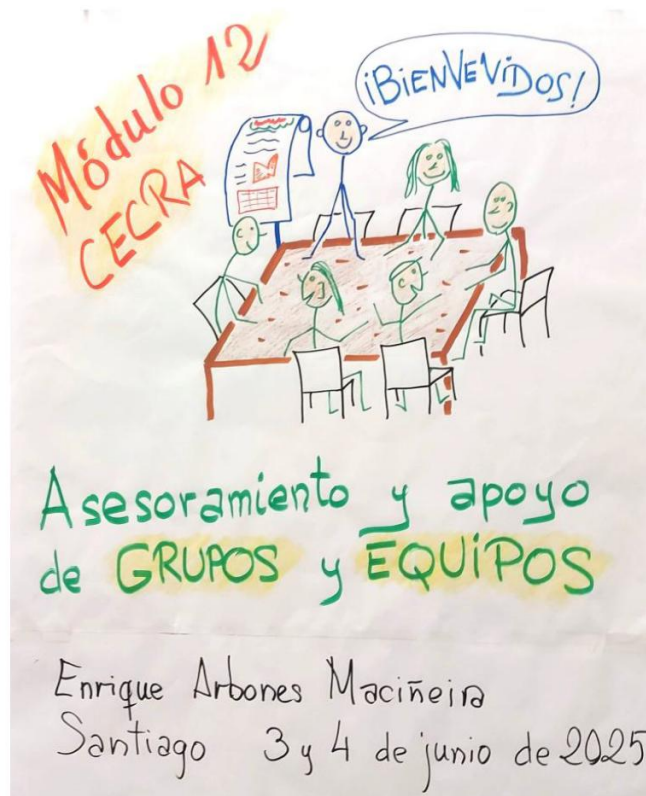
Seminario técnico sobre
dispositivos europeos de FORMACIÓN

2ª Ponencia técnica 23/julio/25

PRESENTACIÓN del programa CECRA

Enrique Arbones Maciñeira
enrique.arbones@usc.es

Profesor Titular de la Universidad
de Santiago de Compostela



PROGRAMA de la sesión 2ª

✓ ASESORAMIENTO rural

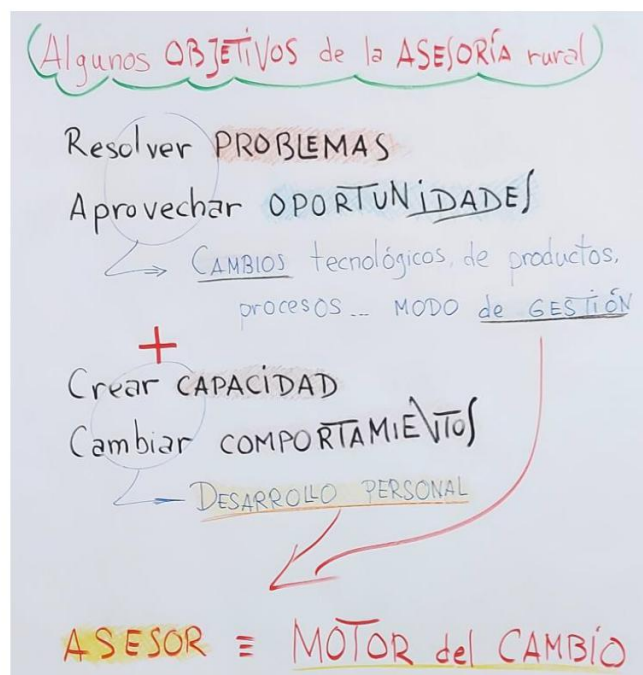
- Objetivos
- Métodos
- "Definición"
- Evolución

✓ Sistema CECRA

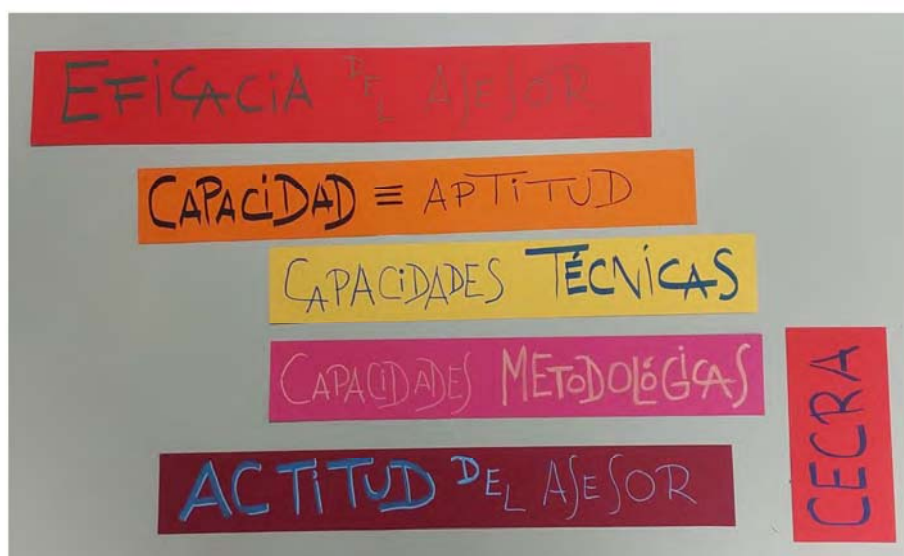
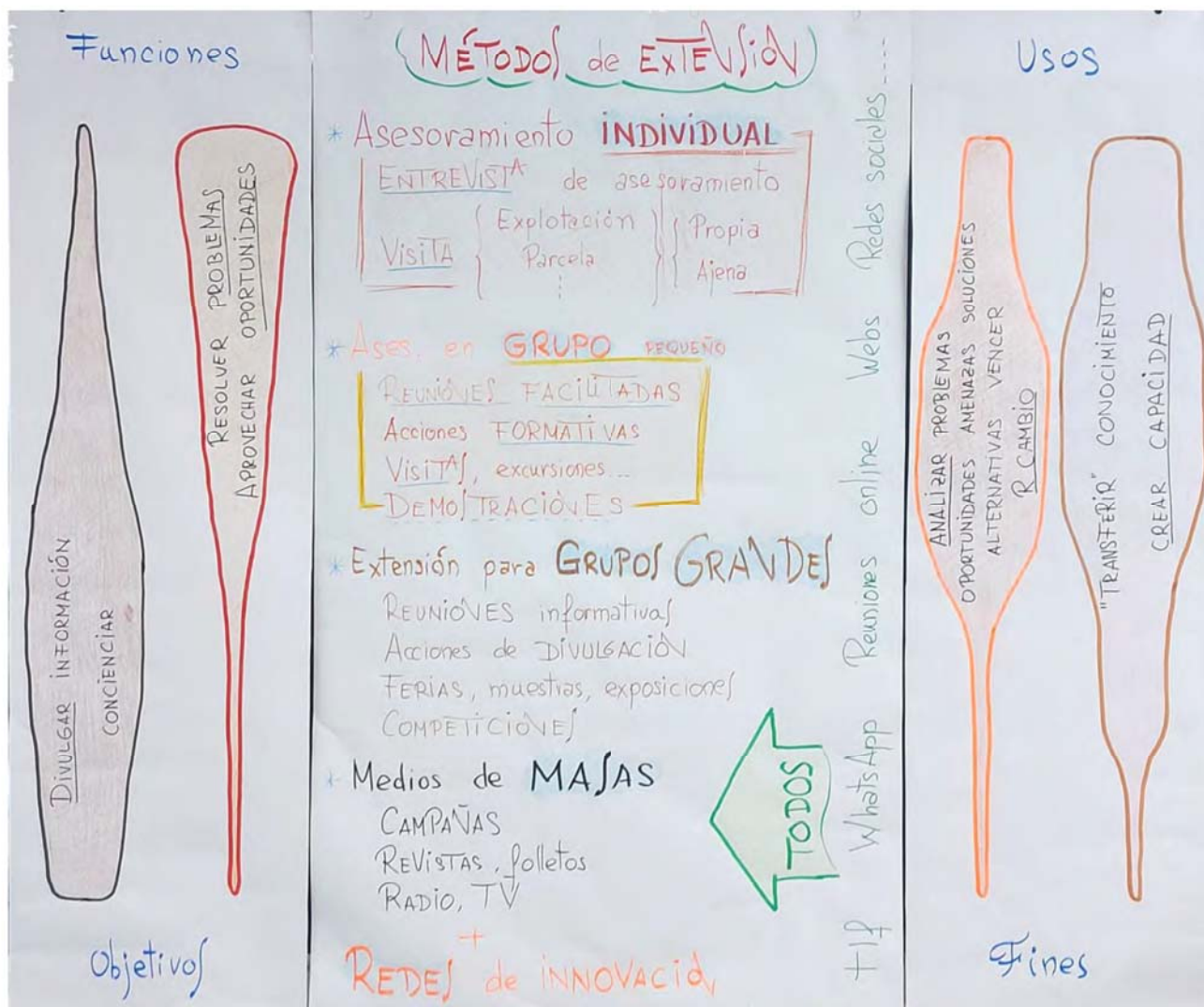
- Origen
- Requisitos
- Metodología
- Roles del asesor y módulos CECRA

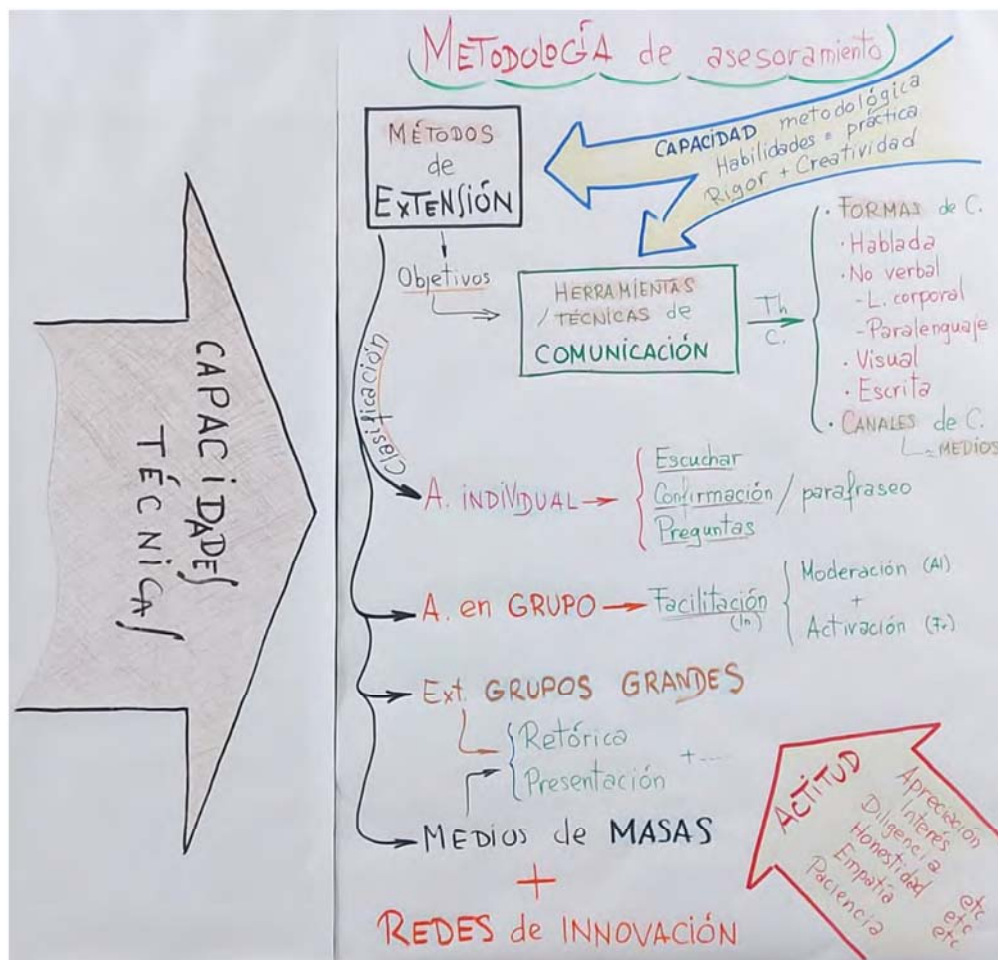
1.- Asesoramiento rural

1.1.- Objetivos

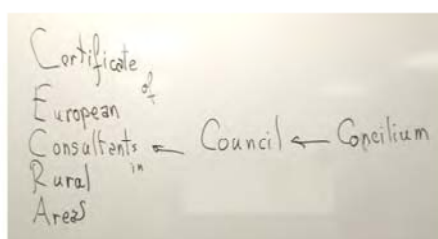


1.2.- Métodos de asesoramiento

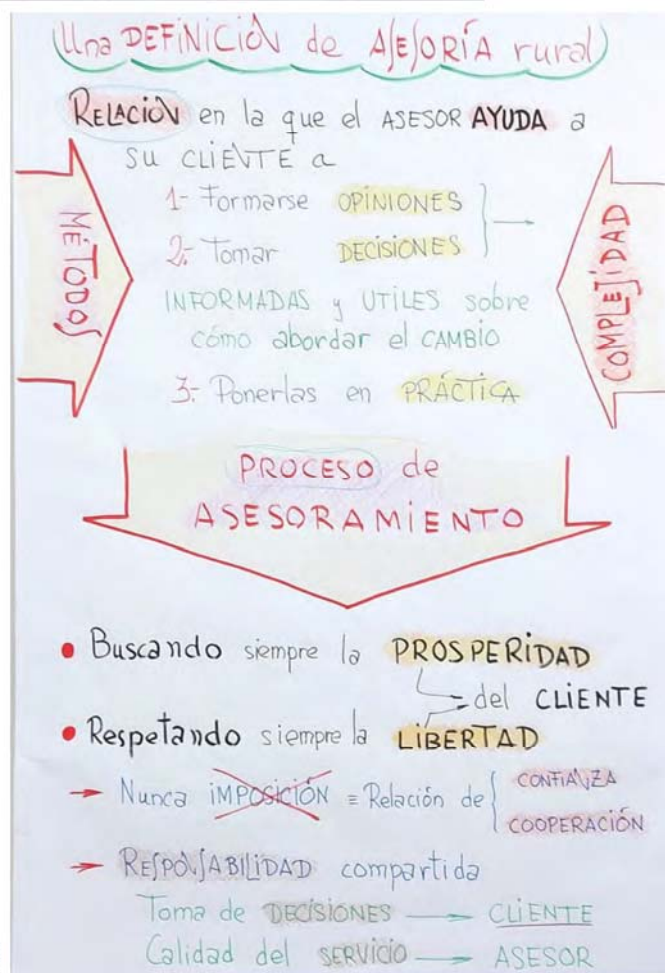
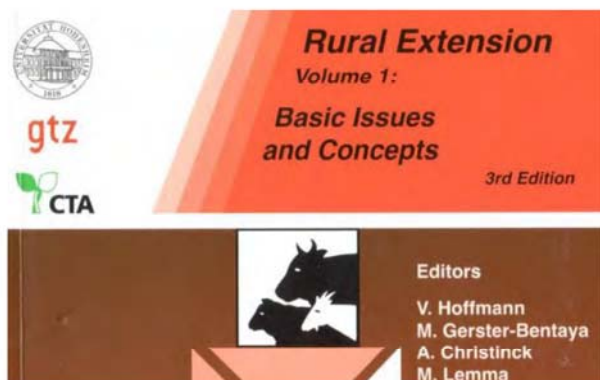




1.3.- "Definición" de asesoramiento

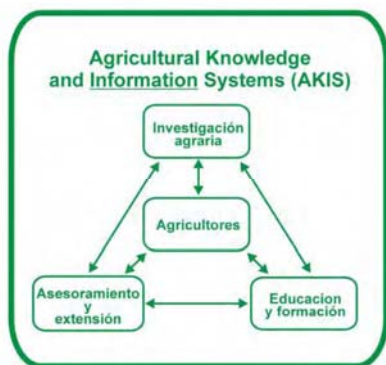


Mucho de esa definición está tomado de

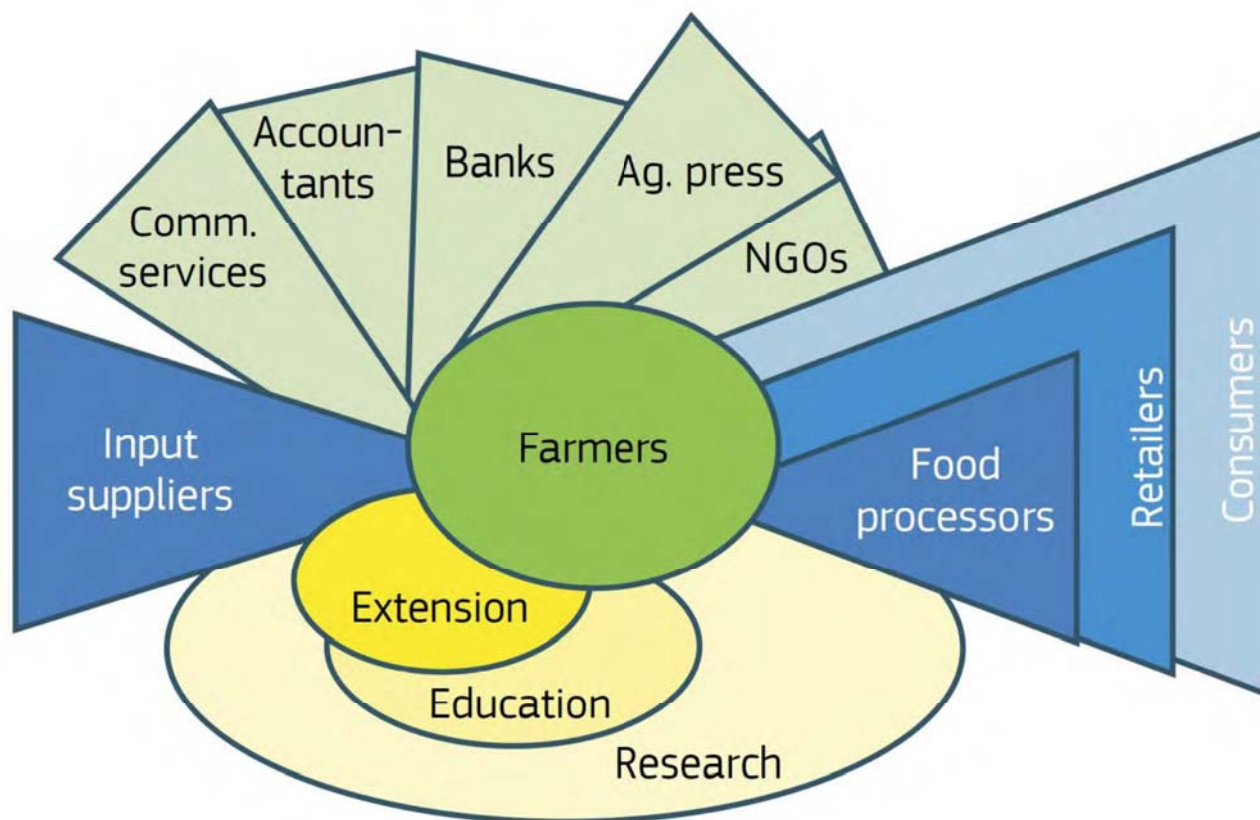


1.4.- Evolución y entorno actual del asesoramiento

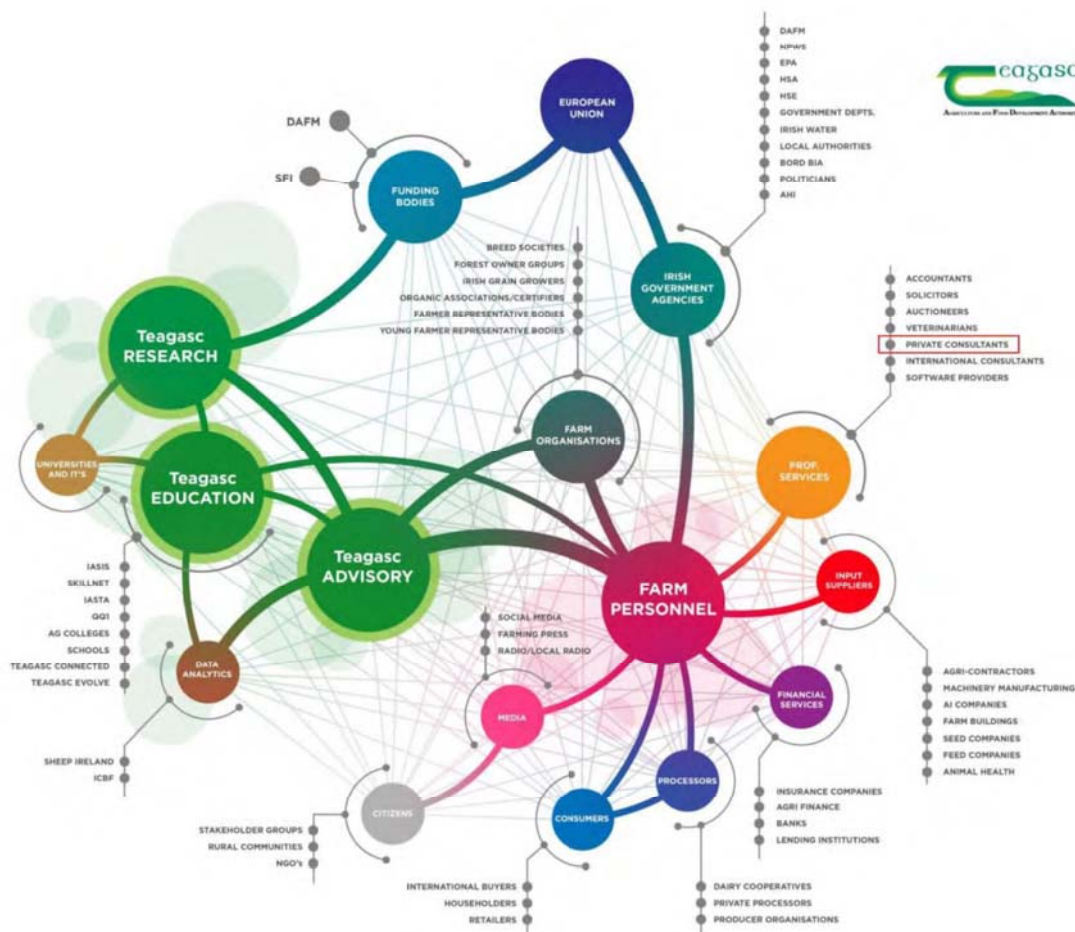
Sistemas de asesoramiento. Evolución



Antiguos AKIS

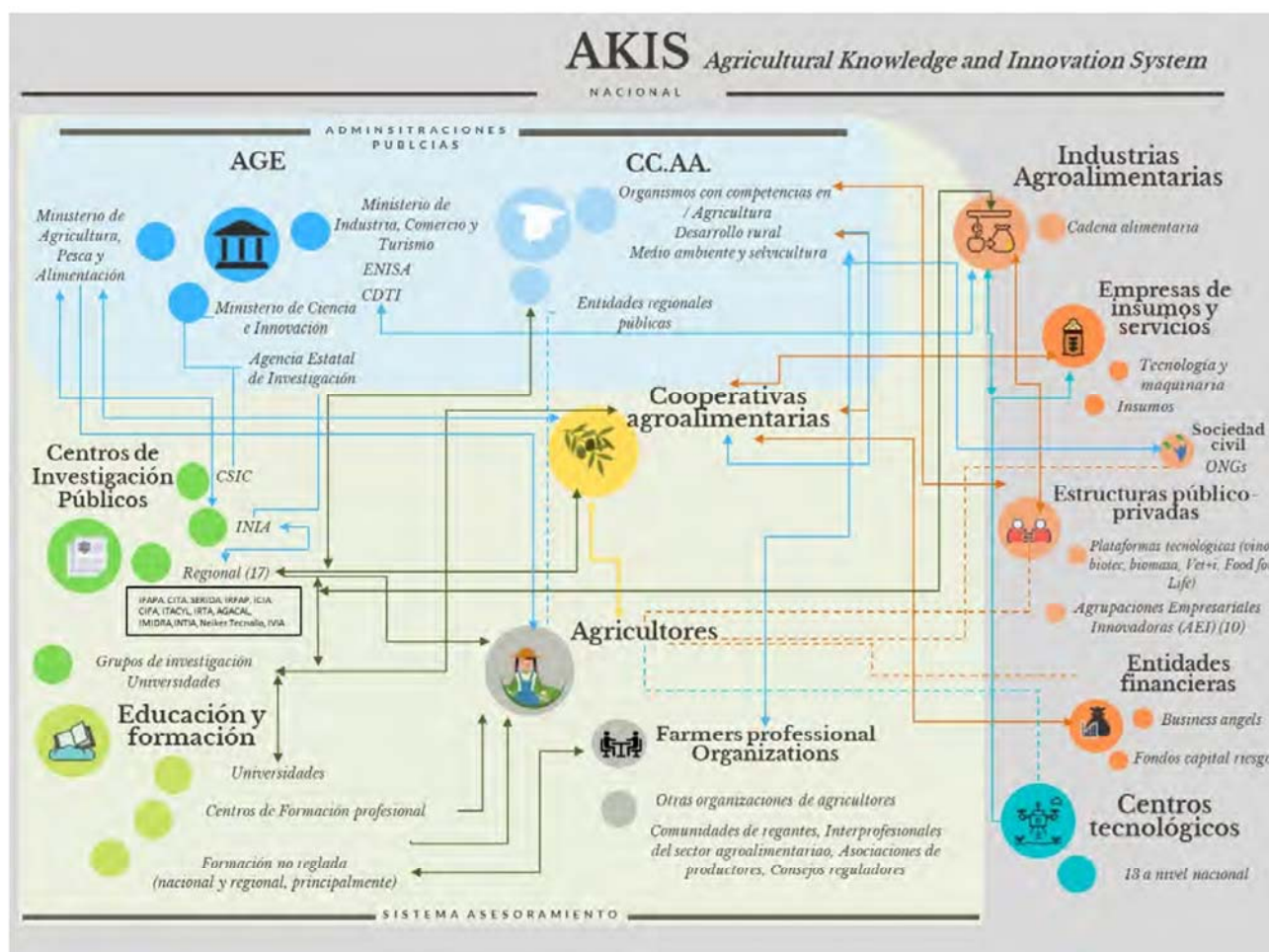


Figuras tomadas de los informes del SCAR - AKIS 2012 ↑ y 2019 ↓



Un esquema del AKIS en Irlanda (Teagasc, 2021)

El esquema anterior fue tomado de una presentación en la conferencia de IALB de 2021. El que viene a continuación es del AKIS español, y está tomado del informe sobre el PE PAC, versión 2.1, de 2021.



2.- Sistema CECRA

2.1.- Origen

<https://www.cecra.net/en/home/>

<https://www.cecra.net/es/inicio/>

Las páginas en español se están actualizando. Las primeras URLs son las de la versión inglesa.

Sistema CECRA



LIST OF CECRA MODULES

- M01 My Profile as a Consultant
- M02 Communication and Relationship Building in Advisory Work
- M03 Teamwork and Team Leadership
- M04 Rhetoric / Presentation
- M05 Self-Management and Time Management
- M06 Project Management
- M07 Shaping Advisory Processes
- M08 Handling Changes / Change Management
- M09 Moderation Training <https://www.cecra.net/en/overview-of-the-modules/>
- M10 Marketing of Advisory Services <https://www.cecra.net/es/moduluebersicht-2/>
- M11 Designing and Implementing Events
- M12 Advising and Supporting Groups and Teams
- M13 Basics of Mediation
- M14 Advising and Supporting Businesses in Strategic Issues
- M15 Introduction to Coaching
- M16 Shaping Innovation Processes – Accompanying Network
- M17 Basics of Participation
- M18 Individual company consulting online
- M19 Working with groups online
- M20 Reflection and further development of own consulting practice (interview and practical consulting)

2.2.- Requisitos

<https://www.cecra.net/en/requirements-for-the-cecra-certificate/>

<https://www.cecra.net/es/requisitos-y-requisitos/>

2.3.- Metodología activa y participativa

PRESENTACIÓN de los PARTICIPANTES

1- Trabajo INDIVIDUAL

+ Pensad en ACTIVIDADES de FORMACIÓN en las que HABÉIS PARTICIPADO

2.- Trabajo en GRUPO

+ PRESENTAOS y COM ENTAD LAS

+ CLASIFICAD

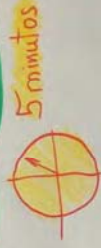
eventos según

+ Guardar las TARJETAS

+ Anotad RAZONES que hacen

que un evento formativo
os guste o disguste

+ Elegid un REPRESENTANTE del GRUPO



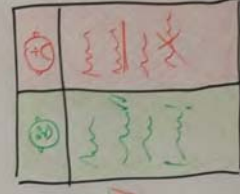
5 minutos



20 minutes



Nombre de la ACTIVIDAD



PRESENTACIÓN de los PARTICIPANTES II

3- PUESTA en común de resultados

4: Lluvia de ideas → en el pleno, y

MODERADAS por un PAK
TICIPANTE y un SECRETARIO

+ Los REPRESENTANTES

Presentan al GRUPO

Exponen los RESULTADOS

El + El FACILITADOR { Organiza las intervenciones
Modera/activa la lluvia de ideas
Resume

+ El secretario anota en un contenedor



2.4.- Módulos

2.4.1.- Descripción

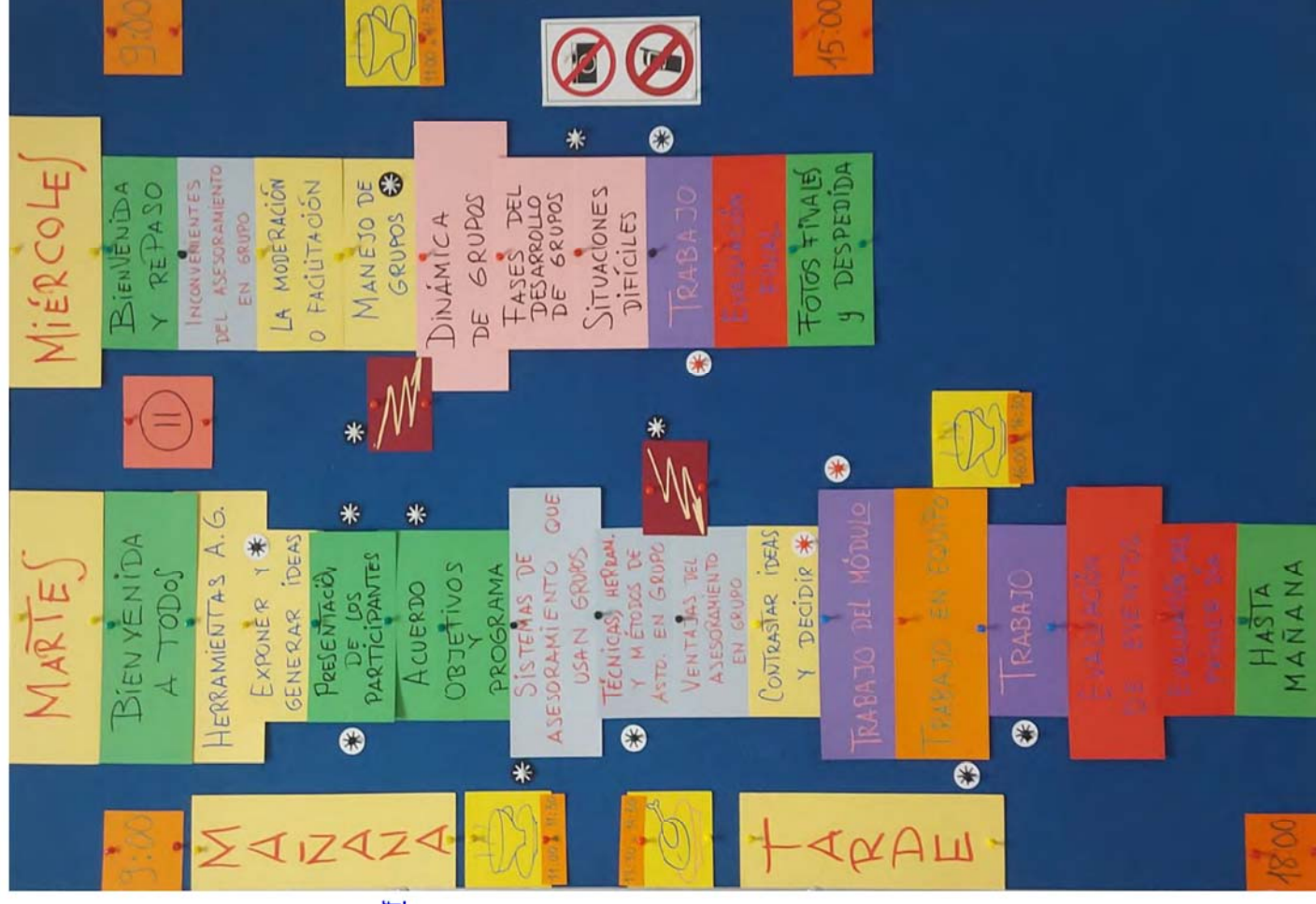
https://www.cecra.net/wp-content/uploads/2024/01/A1_Module-Descriptions.pdf

https://wp.cecra.net/wp-content/uploads/2020/03/A1_Modulbeschreibungen-es-B.pdf

2.4.2.- Objetivos y contenidos

(CECRA Módulo 12. OBJETIVOS)
Aquéllos que hayan completado con éxito el módulo

- Podrán **ASESORAR** y dar **APOYO** a **GRUPOS** y **EQUIPOS** con un enfoque **ORIENTADO** a **OBJETIVOS** y **PROCESOS**
- 1 ● Conocerán fundamentos de **DINÁMICA** de **GRUPOS**
- 3 ● Conocerán **MEDIDAS** de **INTERVENCIÓN** en grupos



Muchas gracias
por
vuestra atención

enrique.arbones@usc.es