

Guía de observación de la visita a la cooperativa Valle y Vega.

RIA-CCC Intercambio de conocimientos · 26 de marzo de 2026

Cómo usar esta guía: léela antes de entrar a la nave. No hay que rellenarla mientras caminas — es para tener en la cabeza qué mirar y qué preguntarte durante el recorrido. Al final, en la puesta en común, usarás lo que hayas observado.

Lo que vais a ver hoy

Valle y Vega es una cooperativa agroecológica de comercialización fundada en 2016 en Granada, con ~1M€ € de facturación anual y distribución en Granada, aunque también distribuye a otros lugares de la península. El recorrido sigue el **flujo del producto**: de la finca a la nave, y de la nave al cliente. Cuatro paradas, cada una correspondiendo a un nodo del sistema.

Durante la visita vas a tener **dos focos simultáneos**:

- **Foco 1 — La cooperativa como modelo CCC** ¿Cómo funciona este sistema? ¿Qué han resuelto que tú no has visto antes? ¿Qué sigue sin estar resuelto?
- **Foco 2 — La visita como herramienta de aprendizaje** ¿Cómo se está organizando esta visita? ¿Qué técnicas de transmisión de conocimiento estás viendo? ¿Qué funcionaría si tú organizaras algo similar en tu territorio?

Ideas-fuerza para reflexionar durante el recorrido

Estas son las preguntas que más van a fomentar la puesta en común. Son un menú, no una lista de obligaciones — usa las que te resulten más relevantes para tu trabajo.

Sobre la cooperativa

- El sistema — ¿Cómo está conectado lo que ves en cada parada con lo que has visto en la anterior? ¿Qué pasa si uno de esos nodos falla?
- Los productores — ¿Qué papel juegan los socios productores en el día a día? ¿Cómo se toman las decisiones sobre precios, volúmenes y calidad?

- Los canales — ¿Qué canal parece el más importante para la viabilidad económica? ¿Y para la viabilidad del modelo agroecológico? ¿Son el mismo?
- Los retos — ¿Qué problemas mencionan que siguen sin resolverse? ¿Los reconoces en proyectos de tu territorio?
- Lo transferible — ¿Qué elemento de lo que ves podrías llevar a tu trabajo o proponer a proyectos que asesoras o gestionas?

Sobre la visita

- La estructura — ¿Tiene un hilo claro? ¿En qué momento has entendido mejor algo gracias a estar viéndolo físicamente?
- La facilitación — ¿Cómo transmite el equipo de la cooperativa lo que sabe? ¿Usan ejemplos concretos? ¿Muestran los problemas además de los logros?
- Tu aprendizaje — ¿En qué momento has aprendido más? ¿Al escuchar una explicación, al ver algo físico, al hacer una pregunta, al escuchar a otro participante?
- La trampa — En algún momento del recorrido, el equipo de Valle y Vega introduce intencionadamente una afirmación que es discutible. ¿La detectas?

Para la puesta en común

La dinámica del cierre funciona con afirmaciones — te posicionas físicamente en una escala y explicas por qué. Para llegar con algo que aportar, piensa durante la visita en:

- Una cosa que te ha sorprendido, positiva o negativamente
- Una cosa que cuestionarías o matizarías de lo que has escuchado
- Una cosa que sería difícil de replicar en tu contexto, y por qué

Después de la jornada: en el autobús de vuelta recibirás un mensaje con el formulario de evaluación y 2-3 preguntas sobre la visita. Si tienes algo que decir pero no te apetece escribir, puedes responder con un mensaje de audio.